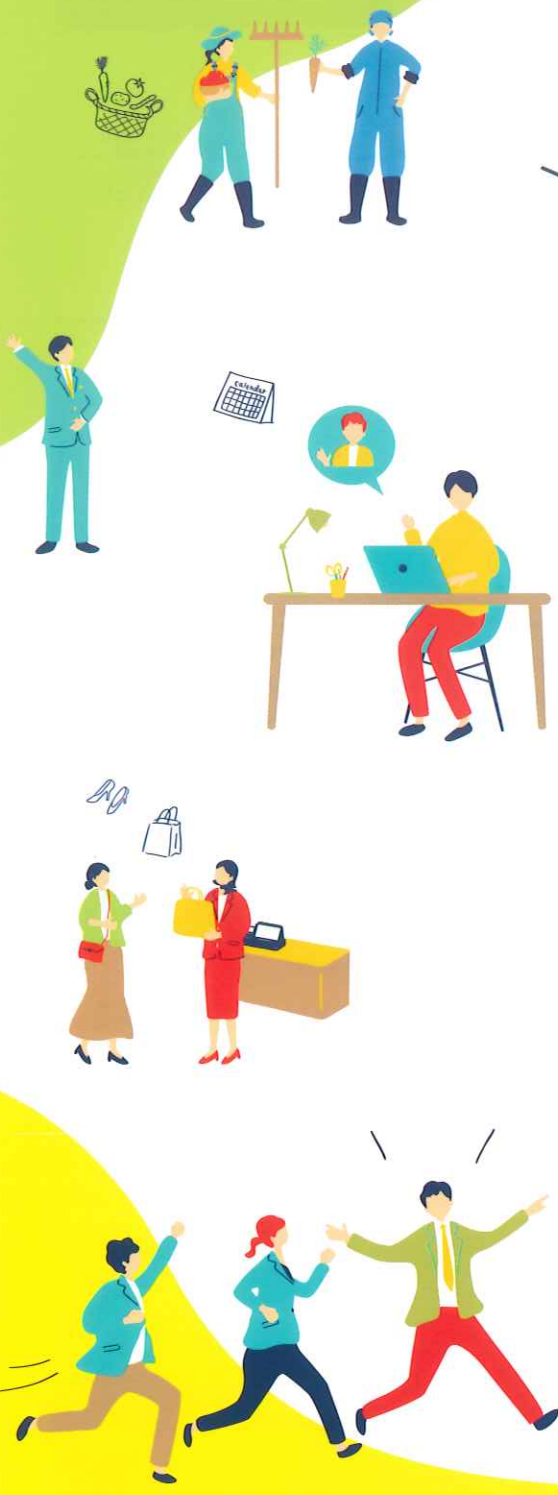


オンラインで！
創業を学ぶ5日間！
WEB会議システム「ZOOM」利用、充実のサポート体制で初めてでも安心です！！

創業塾 2023

だれでも創業の
時代がやってきた
失敗しないための第一歩



オンラインで学ぶ！5日間（20時間）の講座 & 個別相談

8/26・27・9/2・3・9

SAT

SUN

SAT

SUN

SAT

10:00-12:00・13:00-15:00 各日4時間 + 個別相談(希望者)

 会議システム ZOOM でのオンライン受講
自宅等からパソコンやタブレットで参加いただけます

募集定員 **先着50名** 創業予定者、創業して間もない方が対象です。 | 受講料 **無料**

※当会が開催する「創業塾2023」について、低利融資や補助金の加点等の支援となる『特定創業支援等事業』に該当するかどうかは、各市町村の担当窓口にて、事前にご確認下さい。(なお、当会では8割出席で修了証明書を発行します。)

創業塾おすすめポイント

- 最近の創業トレンドから創業に必要な資金計画・税金など創業のすべてがわかる！
- 事前動画と演習を通して実践的なビジネスプランが作れる！
- 受講終了後も県内各地の商工会、商工会議所等が親身になって創業をサポート！

創業塾の
お申し込み・
お問い合わせ

山形県商工会連合会

〒990-8580
山形市城南町1-1-1 霞城セントラル14階

TEL.023-646-7211 FAX.023-646-7216

kigyoun@shokokai-yamagata.or.jp
http://www.shokokai-yamagata.or.jp



創業塾2023 カリキュラム <全講座オンライン開催> 講座中はグループワークも取り入れ、受講者同士の交流を図る回もございます!

No	講座名	内容	担当講師	
第1回 8/26(土) 成功する 起業の条件	第1講座 10:00-12:00 失敗しない起業の条件	経営 □ 失敗する起業と成功する起業の違いとは □ 新時代の「起業」の成功ポイントとアントレプレナーシップ(起業家精神) □ 副業、兼業、事業承継型、本格起業それぞれの起業のメリット&デメリット □ 既存ビジネスをDX化することで起業成功が実現できる □ 1人で起業しても社長。社長の仕事のABCとは他 ※順不同	ジャイロ総合 コンサルティング 株式会社 大木 ヒロシ	
	第2講座 13:00-15:00 失敗しないビジネスモデル策定と ビジネスプラン作成	経営 □ 失敗を失敗にしない「リスタートアップ」という起業の仕組み □ ビジネスモデルとは何か □ ビジネスモデルとは儲かる仕組み □ ビジネスモデルとマーケティング □ 創業者が「勝てる」1/1万マーケティング □ ビジネスモデルに基づいた「ビジネスプラン」作成ポイント ※順不同		
第2回 8/27(日) 問い合わせが 次々と増える 顧客の作り方	第3講座 10:00-12:00 小さくはじめる マーケティング戦略	販路開拓 □ 「売れ続ける仕組み」の作り方 □ 新時代の「マーケティング戦略」の作り方 □ 強みを活かし、弱みを逆手に取るマーケティング □ 商圏前壊時代の顧客ターゲット □ 4P×DXで新しい時代の顧客づくりを考える ※順不同	同上 雲丹亀 真穂	
	第4講座 13:00-15:00 集客ができる集客術 ～ネット&SNS活用～	販路開拓 □ 創業期のネット・SNS活用 □ ネット販促(ホームページ・ブログ活用) □ SNS活用(Instagram, Twitterほか) □ ネットショップ活用 □ SNS・ネット活用の情報発信の事例紹介 ※順不同		
	15:00-17:00 創業個別相談			
第3回 9/2(土) アイデアを固めて 儲かるビジネス モデルに変える	第5講座 10:00-12:00 あなたの夢を 儲かるビジネスに変える! ～アイデア発想術～	経営 □ 新たな時代のビジネスの始め方、リスタートアップ □ 無駄の無い創業プロセスと軌道修正の方法 □ 過去の経験から起業のヒントを見つけよう □ アイデアを生み出すコツ □ アイデアを形に変えてビジネスモデルに反映させる ※順不同	同上 大岩 貴文	
	第6講座 13:00-14:30 アイデアをビジネスに落とし込む ～ビジネスモデル化～	経営 □ ビジネスモデルとは?儲かる仕組みとは? □ ビジネスモデルのペルソナ設定・価格設定の考え方 □ ビジネスモデルづくりのコツ □ 創業事業計画とビジネスモデルの関連性 ※順不同		
	<特別講座①> 14:30-15:00 先輩起業家の体験談	(1) En (エン) 管理栄養士・フードコーディネーター 令和4年9月創業 (2) Saskene (サスケネ) ハウスクリーニング清掃業 令和4年8月創業		代表 阿部 ちさき 代表 齋藤 一貴
	<特別講座②> 15:00-15:30 事業承継マッチング支援の概要 スタートアップステーション・ ジョージ山形について	事業承継マッチング支援の4つの特徴について 個別セッションでビジネスモデルを見つめ直そう		日本政策金融公庫 山形支店 スタートアップステーション・ ジョージ山形
第4回 9/3(日) 利益が出る 仕組みを 具現化させる	第7講座 10:00-12:00 起業3年目までの儲かるお金の話 ～資金・利益～	財務 □ 利益を上げる価格戦略とは? □ 収支計画の考え方 □ 資金繰り計画を考える □ 日本政策金融公庫の借入 □ クラウドファンディング ※順不同	ジャイロ総合 コンサルティング 株式会社 高橋 浩士	
	第8講座 13:00-15:00 ビジネスプラン作成 人材の活用	経営& 人材育成 □ ビジネスプラン作成の意味・事業計画の考え方 □ 必要書類への記入方法 □ ビジネスプランの書式説明 □ IndeedやSNSによる人材採用と人材育成 ※順不同		
	15:00-17:00 創業個別相談			
第5回 9/9(土) 起業成功に つなげる 最終仕上げ	第9講座 10:00-12:00 あなたの起業プランを響かせる プレゼン術	販路開拓 □ ビジネスプラン発表に向けた発表の流れ説明 □ 相手を説得するためのビジネスプランプレゼンテーションのコツ ※順不同	同上 渋谷 雄大	
	第10講座 13:00-15:00 ビジネスプランの発表	経営 □ グループ代表によるビジネスプラン発表 □ 質疑応答 □ 講師による講評 □ 明日からの行動計画の立案 ※順不同		
	15:00-17:00 創業個別相談			

創業塾2023 受講申込書 受講申込書に必要事項を記入し、山形県商工会連合会にて郵送かFAXにてお申し込みください。また、必要事項を記入の上、Eメールにてお申し込みいただいても結構です。 創業塾から多くの創業者が巣立っています

お申し込み・問い合わせ先
山形県商工会連合会
 〒990-8580 山形市城南町1-1-1霞城セントラル14階
<http://www.shokokai-yamagata.or.jp>
kigyou@shokokai-yamagata.or.jp
 TEL.023-646-7211 FAX.023-646-7216
 WEBフォームからもお申し込みいただけます
<http://www.shokokai-yamagata.or.jp/sougyoujyuku/2023/>

フリガナ	住所 〒		
氏名			
年齢	性別	TEL (携帯)	
歳	男・女・無回答	メールアドレス @	
現在の職業 ※いずれかに○をつけてください	1. 会社員 2. 主婦(夫) 3. 学生 4. 事業主 5. その他()		
創業予定時期 年 月 創業予定・創業済・未定 ※いずれかに○をつけてください	創業予定業種 ※いずれかに○をつけてください	1. 製造業 2. 建設業 3. 卸小売業 4. 飲食業 5. サービス業 6. 情報技術関連 7. その他()	事業所名 ※創業済みの場合は記入ください
創業塾2023を知ったきっかけ ※いずれかに○をつけてください	1. 商工会・商工会議所 2. ラジオ 3. ポスター・チラシ 4. テレビCM 5. HP 6. インターネット広告 7. 知人 8. その他()		
個別相談について ※いずれかに○をつけてください	8/27(日)・9/3(日)・9/9(土) 15:00～17:00 ZOOMにて1人30分の相談となります。 希望する ・ 希望しない ・ 検討中		

*創業済みの方は、その創業日・業種・事業所名をご記入ください。 *ご記入いただいた個人情報は、主催団体からの各種連絡、情報提供に利用することがあります。